

# ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

версия 2.0 от 01 ноября 2014

## 1. Цель Партнерской программы

Настоящая Партнерская программа (ПП) предназначена для развития продаж программного продукта **Yoolla CRM**, увеличения экономической эффективности и доходов компании и Партнеров на территории Российской Федерации.

## 2. Кто может стать нашим Партнером

Нашим Партнером может стать любое юридическое лицо любой формы собственности, зарегистрированное на территории Российской Федерации и стран СНГ (далее Партнер).

Партнер работает от своего имени на основании агентского договора, самостоятельно выставляет счета своим клиентам и принимает оплату.

## 3. Почему выгодно быть нашим Партнером

Мы предоставляем Партнерам возможность продавать отличный продукт для управления продажами Yoolla CRM с самым большим размером комиссионных практически без каких-либо материальных вложений. Партнерам не надо самим покупать наш продукт.

Мы оказываем информационную и техническую поддержку нашим Партнерам, проводим обучение, в т.ч. с использованием учебных пособий, индивидуальных Skype-сессий.

## 4. Как начать зарабатывать с Yoolla CRM

**Шаг 1:** Напишите **Заявку** о желании участвовать в Партнерской программе на адрес [partner@yoolla.ru](mailto:partner@yoolla.ru).

**Шаг 2:** Подпишите **партнерский договор** (высылается по запросу)

**Шаг 3: Изучите продукт:** изучение Руководства пользователя, в котором подробно описан сам продукт, установка партнерской версии на нашем сервере для демонстрации продукта Вашим клиентам

**Шаг 4: Изучите учебные материалы:**

- Учебное пособие с инструкциями по продаже CRM (доступно партнерам)
- [Документацию](#) Yoolla CRM.

**Шаг 5: Начинать активные продажи.** Партнер осуществляет полный цикл продажи - от поиска клиента до выписки закрывающих документов.

## 5. Партнерские обязательства

Для **Партнеров** установлены следующие обязательства:

1. Минимальный объем продаж на испытательном сроке (суммарно за первые 6 месяцев) – 60 000 руб.
2. Минимальный объем продаж после прохождения испытательного срока – 30 000 руб. в месяц
3. Размещение информации о продукте на собственном сайте

\* суммы указаны по нашему прайсу

## 6. Партнерские привилегии

1. Закрепление клиента за партнером при условии предоставления информации о Клиенте
2. Партнерский ключ на 6 месяцев (бесплатный, обновляется периодически при выполнении обязательств)
3. Передача поступивших интересов (в зависимости от рейтинга партнера)
4. Развертывание Демо-стенда на нашем сервере (при желании)
5. Обучение партнера (как по продукту, так и по продаже продукта)
6. Совместные презентации продукта клиентам
7. Упоминание на сайте в разделе Партнеры
8. Предоставление POS-материалов
9. Возможность устанавливать стоимость, отличную от прайсовой (но не менее прайсовой)

## 7. Размер комиссионных и порядок выплат

Для **Партнеров** установлены следующие уровни вознаграждения:

- При объеме продаж до 200 000 руб. размер скидки составляет 40% от стоимости продукта

- При достижении объема продаж в 200 000 руб. размер скидки составляет 50% от стоимости продукта

Выплаты Партнерам не производятся. Партнеры принимают все платежи на свой расчетный счет и оплачивают нам стоимость продукта с учетом своей текущей скидки.

## 8. Поддержка партнеров

Поддержка партнеров осуществляется по следующим контактам:

- Почта: [partner@yoolla.ru](mailto:partner@yoolla.ru)
- Телефон: **+7 (342) 254-55-77**
- Телефон: **+7 (922) 328-94-66**
- Skype: **andreev.v.g**